

Утверждено приказом Председателя Правления
№ 151 от 19.07.2013г.

ТАРИФЫ И ПОРЯДОК ОПЛАТЫ УСЛУГ (введены в действие с 01.08.2013г.)

Настоящий Порядок определяет взаимоотношения Банка и Клиента в части, касающейся оплаты оказываемых Банком Клиенту услуг в рамках Договора об оказании ООО КБ «МЕТАЛЛУРГ» услуг на рынке ценных бумаг (далее – Договор).

1. ПОРЯДОК РАСЧЕТА И ОПЛАТЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ БАНКА ПО ТОРГОВЫМ ОПЕРАЦИЯМ

- 1.1. Банк взимает с Клиента вознаграждение (далее - Комиссионное вознаграждение Банка) в соответствии с одним из тарифных планов. Выбор тарифного плана производится Клиентом на основании Заявления на обслуживание на рынке ценных бумаг для юридических лиц/физических лиц (Приложение №2 и №2А к Договору). Изменение тарифного плана производится на основании Письма Клиента в свободной форме, предоставленного в Банк в порядке, предусмотренном Договором.
- 1.2. Перевод Клиента на новый тарифный план осуществляется Банком с первого числа месяца, следующего за месяцем, в котором Банком было получено Письмо Клиента на изменение тарифного плана. Операция по смене тарифного плана Клиенту предоставляется Банком бесплатно.
- 1.3. Комиссионное вознаграждение Банка в соответствии с п. 2.1 настоящего Порядка взимается путем списания денежных средств с Лицевого счета Клиента в Банке не позднее двух рабочих дней, следующих за датой денежных расчетов по сделке.
- 1.4. Комиссионное вознаграждение Банка в соответствии с п. 2.2 настоящего Порядка взимается путем списания денежных средств с Лицевого счета Клиента в Банке не позднее пяти рабочих дней, с начала Расчетного периода.
- 1.5. Комиссионное вознаграждение взимается по умолчанию в рублях.
- 1.6. Пересчет суммы комиссионного вознаграждения после его удержания не производится.

2. ТАРИФНЫЕ ПЛАНЫ

2.1. Тарифный план «Стандарт»

- 2.1.1. Комиссионное вознаграждение Банка по сделкам Клиента с ценными бумагами рассчитывается как произведение процентной ставки на соответствующий объем денежных средств по всем сделкам Клиента за Торговый день в данной Торговой системе.
- 2.1.2. Процентная ставка комиссионного вознаграждения составляет 0,01% (Одна сотая часть процента).

2.2. Тарифный план «Безлимитный»

- 2.2.1. Комиссионное вознаграждение Банка в независимости от общего объема средств по всем сделкам Клиента составляет 2 % (Два процента) в год от стоимости Активов Клиента на дату начала Расчетного периода.
- 2.2.2. Оценка стоимости Активов (СА) определяется в следующем порядке:
 - 2.2.2.1. При оценке стоимости Активов в состав Активов включаются:
 - денежные средства на Лицевом счете Клиента;
 - рыночная стоимость ценных бумаг.
 - 2.2.2.2. Рыночная стоимость ценных бумаг определяется, исходя из количества ценных бумаг в портфеле и оценочной стоимости одной ценной бумаги.
 - 2.2.2.3. Оценочная стоимость ценных бумаг, допущенных к торгам российским организатором торговли на рынке ценных бумаг признается равной их рыночной цене, определенной этим организатором торговли на рынке ценных бумаг.
- 2.2.3. Датой начала первого Расчетного периода является дата заключения Договора. Расчетный период равен 1 (Один) год.
- 2.2.4. В случае дополнительного взноса средств на Лицевой счет Клиента расчет комиссии производится в соответствии со следующей формулой:
$$C = CB * R * (365 - D) / 365$$
где
C – расчетное значение комиссии,
CB – сумма дополнительного взноса,
R – ставка комиссии, в соответствии с п.2.2.1 настоящего Порядка,
D – количество дней, прошедших с начала текущего Расчетного периода, до даты взноса средств.
Указанное комиссионное вознаграждение удерживается в момент взноса средств на Лицевой счет Клиента.
- 2.2.5. В случае полного или частичного вывода денежных средств Клиентом до окончания Расчетного периода комиссия не пересчитывается и не возвращается.

2.3. В независимости от выбранного тарифного плана, Банк взимает плату за обслуживание Лицевого счета Клиента в размере 1500 (Одна тысяча пятьсот) рублей ежемесячно, в срок не позднее пяти рабочих дней месяца, следующего за расчетным.

3. ФАКТИЧЕСКИЕ РАСХОДЫ

3.1. Кроме Комиссионного и иного вознаграждения, предусмотренного настоящим Порядком, Банк взимает с Клиента суммы фактических расходов, понесенных Банком при оказании Клиенту услуг в рамках Договора. В состав фактических расходов, взимаемых с Клиента, включаются следующие виды расходов:

- комиссионное вознаграждение, взимаемое Торговой системой, где проведена сделка по Поручению Клиента;
- комиссионное вознаграждение организациям, выполняющим клиринг по Ценным бумагам и денежным средствам в этих ТС, а также комиссионное вознаграждение депозитариям Торговой системы - взимаются по тарифам клиринговых организаций, обслуживающих Торговую систему;
- расходы по пересылке отчетов Клиенту с использованием экспресс почты - взимаются в размере фактически произведенных расходов по тарифам почты;
- расходы по специальному приобретению Банком для Клиента дополнительных модулей для ИТС;
- прочие расходы при условии, если они непосредственно связаны со сделкой (иной операцией), проведенной Банком в интересах Клиента.

3.2. Фактические расходы по сделкам, заключенным в ТС, взимаются Банком с Лицевого счета Клиента не позднее дня, следующего за днем денежных расчетов по сделке. Остальные фактические расходы взимаются Банком с Клиента на основании счетов-фактур, предоставленных третьими лицами.

4. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

4.1. В случае отсутствия денежных средств на Лицевом счете Клиента в Банке в объеме, необходимом для выплаты Комиссионного и иного вознаграждения и/или возмещения Фактических расходов, Банк выставляет Клиенту счета на оплату комиссионного вознаграждения. Клиент обязан либо оплатить счета в течение трех рабочих дней со дня выставления счета по реквизитам, указанным в выставленном Банком счете, либо в течение трех рабочих дней с даты возникновения недостатка средств обязан перевести недостающую сумму на свой Лицевой счет в Банке.

4.2. В случае нарушения сроков, указанных в п. 4.1 настоящего Порядка, и при условии предъявления Банком Клиенту письменного требования об уплате неустойки в соответствии с требованиями Договора, Банк вправе взыскать с Клиента такую неустойку. В этом случае Клиент обязан выплатить Банку неустойку в виде пени в размере 0,5% исчисляемой за каждый календарный день просрочки от суммы, подлежащей оплате, при условии направления ему письменного требования Банком об уплате неустойки, в течение пяти рабочих дней с момента получения Клиентом такого требования.

4.3. В случае если Клиент в соответствии с требованиями п.4 настоящего Порядка не перевел недостающую сумму на свой Лицевой счет в течение одного месяца, Банк имеет право продать Финансовые инструменты, принадлежащие Клиенту по текущей рыночной стоимости в ТС, в объеме, необходимом для списания недостающей суммы выплаты Комиссионного и иного вознаграждения и/или фактических расходов. По совершенным в этом случае сделкам, Банк не взимает Комиссионное вознаграждение.